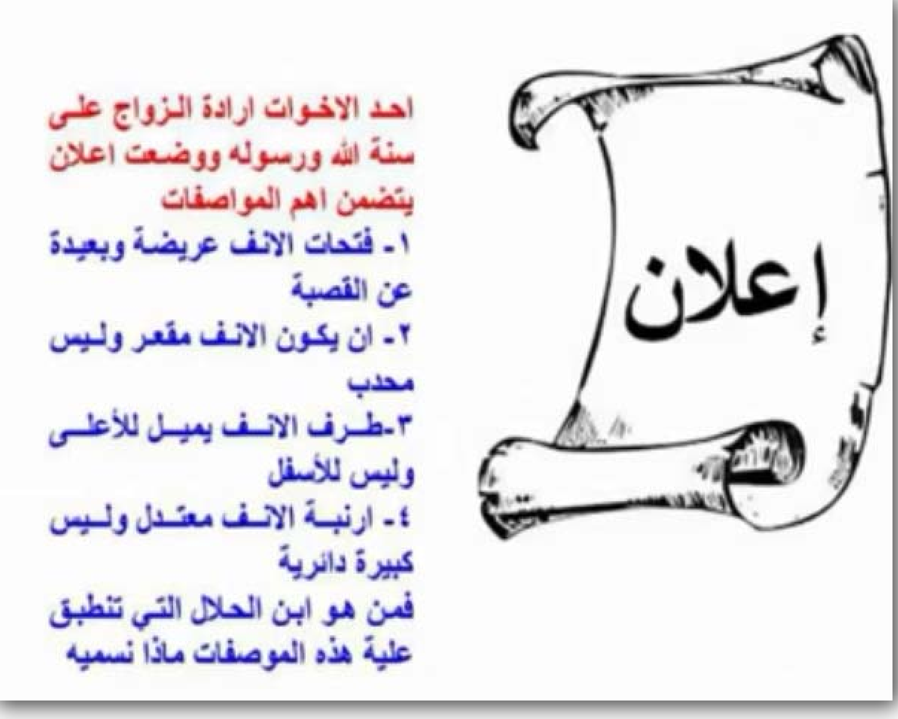
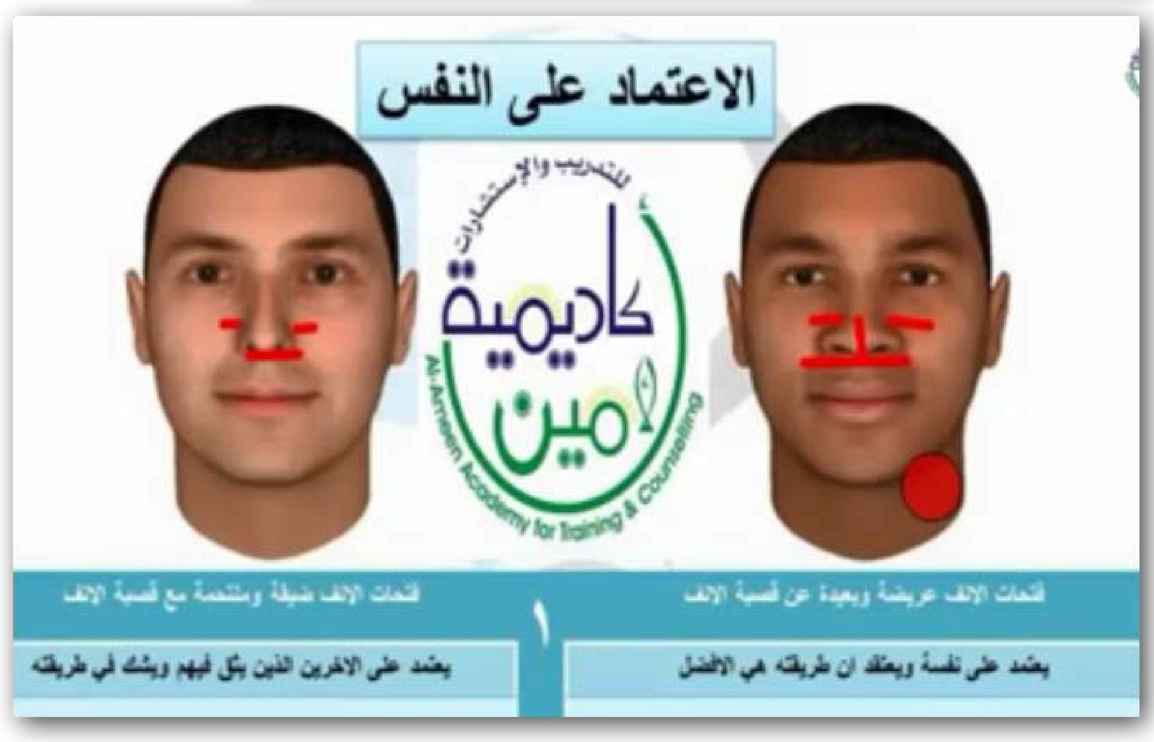
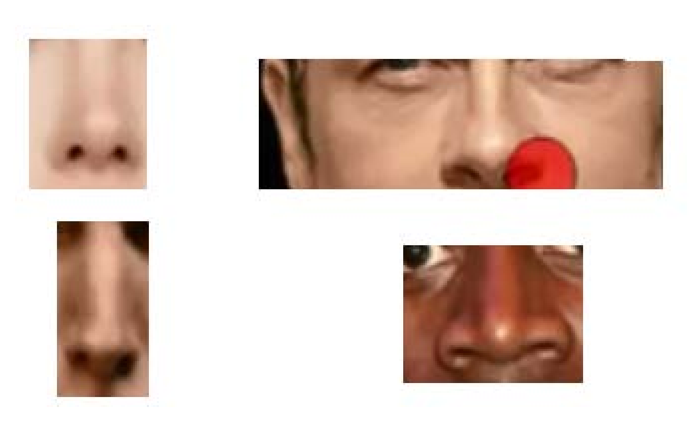
الفِراسة... خامسا :- الانف

رابعا	الانف ولها ٤ سمات	حالاتها	و	م	غ و	تفسيرها
١	الاعتماد على النفس	فتحات الانف عريضة وبعيدة عن القصبة				
		فتحات الانف ضيقة وملتحمة مع قصبة الانف				
٢	الادارة والمساعدة	الانف المحدب				
		الانف المقعر				
٣	الشك او الثقة	طرف الانف يميل للأسفل				
		طرف الانف يميل للأعلى				
٤	الرغبة لمعرفة الاخبار	امتلاء طرف الانف الدائري				

الفِراسة... خامسا :- الانف







الفِراسة... خامسا :- الانف

1-فتحات الأنف عريضة و بعيدة عن قصبة الانف:-

يقود الآخرين -يعطى الأوامر-رغبة داخلية لتولى القيادة

انجاز الاعمال بقوة و سرعة و لا يحب التسويف أو التأخير

يكون عنيفا في بعض الأحيان اذا حدث خلل

عنفه هذا من عدم الرضا ممن حوله في الحياة و العمل و من ثقته بنفسه التي تقوى قلبه

اقتصادى :يفاصل اذا اشترى-يناقش-بارع في اغتنام المال-يقدر قيمة المال-لا يرضى أن يترك مالا باقى للبائع

يقول:هذا حقى

في حالة المواجهات:-لا يخاف

2-فتحات الانف عريضة و ملتصقة مع قصبة الأنف:-

خدوم-طيب-يتشاور أكثر من الازم حتى يصل الى قناعة تنبع من الآخرين ليست من داخله هو

ما يهتم بالمال ينفقه و لا يستطيع ان يدخر -لا يفاصل اذا اشترى

يحب الهدوء و الأمور الإنسانية

ليس عنده سياسة مالية او افكار



الانف المحدب:-

يميل للأعمال الإدارية و القيادة و المناصب

يتحكم و يسيطر

عنيد في بعض الامور

عنفه لرغبته الداخلية لادارة الأمور بشكل صحيح حتى يوصلها لبر الأمان

تفكير ادارى بارع

الأنف المقعر:-

يبتعد عن القيادة

يبرع في المساعدات

ما يستطيع إدارة الأمور المادية

الفِراسة... خامسا :- الانف

مثال:-الاندونسيين



1-طرف الانف يميل للاسفل:-

شكاك لا يثق بسهولة في أحد

اذا كان مديرا :لا يصدق موظفه -اذا مرض و غاب عن العمل -الا اذا أحضر روشتة من الطبيب و ربما شك في أن الطبيب يجامل الموظف

انسان بوليسى (محقق ممتاز ليصل لقرارة الشيء)

حذر جدا و متأن-ينصح الآخرين-

لا يتحمس للأفكار الجديدة (شديد التريث)

اذا توافقت مع عيون غائرة (أكثر جدية و اقل حماسة)

اذا كانت فتحات الانف واسعة:اداري قوى

=أضاف كابتن طيار /عمرو جرانة :-

مثال:الرئيس الأسبق حسنى مبارك و اللواء عمر سليمان

الشكاك:-

يسأل عن كل شيء و أي شيء

لابد ان تكون المعلومة موثقة

انت صادق في نظره لكن يمكن ان يكون مصدر المعلومة كاذب

يسألك و يحاورك ليتأكد من مصدر المعلومة فأن تحقق له ان مصادرك موثوق فيها :أخذ منك المعلومة

طالما هو في حالة بحث عن صحة المعلومة :-تظل في حيز المعلومة و لا تدخل حيز التنفيذ او الاستخدام

{ يَاأَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِنْ جَاءَكُمْ فَاسِقٌ بِنَبَإٍ فَتَبَيَّنُوا أَنْ تُصِيبُوا قَوْمًا بِجَهَالَةٍ فَتُصْبِحُوا عَلَى مَا فَعَلْتُمْ نَادِمِينَ} [الحجرات: 6]

لذلك ينجح هذا الشخص في العمل المخابراتي

اذن :قل له المعلومة و مصدرها و من قالها سيحبك و سيثق فيك

*نقطة مهمة أخرى على الصعيد الاجتماعي أو الثقافي:-

لا يتقبل الأفكار الجديدة بسهولة و كذلك مكان للتنزه جديد

الفِراسة... خامسا :- الانف

الحل:-

قدم له معلومات عن أناس عملوا هذه الفكرة و رأيهم الحقيقى و تجاربهم ليأخذ قراره بنفسه

سيسأل من مصادره و يجرب بنفسه اذا عجبه الأمر دخل في سجل جبراته و لم يصبح شيئا جديدا

لا تضغط عليه

لا تنكد عليه

لا تنعته بأنه تقليدى (دقة قديمة) حتى لا يرد عليك بقوله:ان كان عاجبك عاجبك و تكون قد أغلقت الباب

احذر:-

ان تؤلف قصص تبرهن أن فلان و زوجته جربوا هذا الشىء و أصبحوا سعداء بعدها

سيمثل عليك انه مقتنع و بعدها سيسأل عن الموضوع

اذا اكتشف انك كذبت عليه و تكرر الكذب في موقف آخر

اذن:أصبحت مصدر موثوق في كذبه و لو كنت من الصادقين{وَمَا أَنْتَ بِمُؤْمِنٍ لَنَا وَلَوْ كُنَّا صَادِقِينَ} [يوسف: 17]

قليل الأصدقاء

لا يتعامل الا مع فئة قليلة من الناس

يختار نوعية الناس:-الصادق و الدقيق فى معلومته

مشكلته في مجتمعنا :انه يجد صعوبة في التعامل مع من "يخلط الحقيقة بالمشاعر و برؤياه الخاصة"

سيقول لك شخص :-كل ما اجلس معى فلان(أي الشكاك) يقول لى ما هو مصدر المعلومة هل انا جالس مع وكيل نيابة

2-طرف الانف يميل للأعلى:-

صبور-منفتح و يثق بالاخرين

ينخدع بسهولة

الفِراسة... خامسا :- الانف











الميل الى الثقافة أو معرفة أخبار الناس كُلٌ حسب اهتماماته

كلما كبرت الأرنبة صار هذا الانسان عدوانى بسبب النهم للمعلومات الى يريد ان يصل اليها بقوة فيصطدم بالآخرين